



Некоммерческие организации не имеют целью извлечение прибыли, но в соответствии с законодательством могут заниматься предпринимательской деятельностью в виде предоставления дополнительных к основной деятельности платных услуг, финансовых операций с ценными бумагами, долевого участия в капитале хозяйственных обществ и товариществ в качестве вкладчика, производства товаров. Они могут выступать учредителями коммерческих организаций, организовывать филиалы и представительства, если это способствует достижению целей данной некоммерческой организации. Полученные в результате предпринимательской деятельности средства должны направляться на реализацию уставных целей данной некоммерческой организации. Доходы некоммерческих организаций не распределяются между её участниками. Исключением являются потребительские кооперативы. В силу этого обстоятельства на них не распространяется закон «О некоммерческих организациях».

Финансовые отношения некоммерческих организаций подразделяются на:

- 1) отношения с членами некоммерческой организации по поводу внесения вкладов, вступительных и паевых, членских взносов и несения субсидиарной ответственности (отношения регламентируются учредительными документами и законом);
- 2) отношения внутри некоммерческих организаций при формировании и использовании фондов внутреннего назначения (в соответствии с учредительными документами и законом о потребительской кооперации);
- 3) отношения некоммерческих организаций между собой и с коммерческими организациями: финансовые санкции за невыполнение договорных обязательств; покупка корпоративных ценных бумаг; внесение вкладов в хозяйственные общества и товарищества на вере; благотворительные взносы и пожертвования;
- 4) отношения между некоммерческой организацией и их объединением: по поводу внесения вкладов при его создании и несения субсидиарной ответственности по его обязательствам;
- 5) отношения некоммерческой организации или их объединений со сферой государственных финансов;

6) отношения со сферой страхования: личное, имущественное страхование, страхование ответственности (по закону и договору со страховой компанией);

7) финансовые отношения с международными организациями, правительствами и проч. по поводу получения и распределения гуманитарной помощи.

Финансовый механизм некоммерческой организации — это совокупность различных форм, видов финансовых отношений и способа их количественного выражения, соединенных в единое целое и направленных на реализацию уставных целей некоммерческой организации. Формируется под влиянием нормативных актов государства, положений учредительных документов и договоров.

Формы финансовых отношений представлены различными финансовыми фондами внутреннего назначения. Виды финансовых отношений представлены различными доходами и поступлениями, расходами и отчислениями: вклады, взносы, пожертвования, бюджетные ассигнования, бюджетные субсидии, платежи в государственные внебюджетные фонды, расходы на развитие и проч.

Способы количественного выражения могут быть определены законом (налоги, платежи во внебюджетные фонды); учредительными документами (по вкладам, взносам и проч.); договором (санкции и проч.).

Негосударственные некоммерческие организации могут формировать свои финансовые ресурсы за счет:

- регулярных и единовременных поступлений от учредителей;
- вступительных и членских взносов (если есть членство);
- добровольных взносов и пожертвований;
- выручки от реализации товаров, работ, услуг;
- доходов от деятельности коммерческих организаций, учредителем которых является данная некоммерческая организация;
- доходы от собственности, в т. ч. по ценным бумагам и вкладам;
- другие источники (кредиты, займы).

Финансовые ресурсы негосударственных некоммерческих организаций могут использоваться в следующих целях:

- уставная деятельность;
- выполнение программ и мероприятий, на которые поступили средства целевого финансирования;
- финансирование предпринимательской деятельности в разрешенных пределах;
- международная деятельность;
- содержание штатов;
- капитальное строительство и ремонт и др.